

Teilnehmerzertifikat

Herr Vincenzo Razionale

hat am 02.07.2013 bei dem unten genannten Seminar in
Nürnberg teilgenommen:

Einkaufsverhandlungen und methodische Einkaufshebel

I. Die Verhandlungsvorbereitung

II. Ausgewählte methodische Hebel im Einkauf

(Wertanalyse, TCO-Analyse, Preisstrukturanalyse,
Nutzenanalyse)

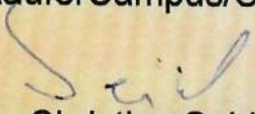
III. Grundeigenschaften der Einkäufer

IV. Ausgewählte Verhandlungstaktiken

V. Die Verhandlungskontrolle

Alle diese Schritte wurden sowohl mit fachlichem Hintergrund als auch mit
profundem Praxisbezug nachhaltig vermittelt. Die einzelnen Ver-
handlungstaktiken wurden zusätzlich in Rollenspielen trainiert.

Darmstadt, 03.07.2013
EinkäuferCampus/CSEI-Consulting


Hans-Christian Seidel
Inhaber und Geschäftsführer